



Consulting +
Communication

NACHHALTIGKEIT IM VERTRIEB MEHR UMSATZ DURCH ERFOLGREICHE NEUKUNDENAKQUISE MIT TERMINIERUNG IHRES AUSSENDIENSTES UND DEM GLEICHZEITIGEN AUSBAU IHRES AFTER SALE GESCHÄFTES

Sie verfügen über ein qualifiziertes und zuverlässiges Außendienstmitarbeiter-Team? Sie wollen neue Kunden generieren, aber selbst Ihre besten Verkäufer stehen bei der Neukundenakquise vor riesigen Herausforderungen und die erwarteten Terminvereinbarungen bleiben aus?

Oft fehlt im Alltagsgeschäft einfach die Zeit zum Akquirieren, denn die Mitarbeiter sind beim Kunden vor Ort. Oft sind es eigene Blockaden, denn nicht jeder gute Vertriebler ist automatisch auch gut am Telefon. Was ist die Lösung?

ICH UNTERSTÜTZE SIE:

- beim **AUSBAU IHRES VERTRIEBES** durch die Auswahl des für Sie geeigneten Adressmaterials und der Erstellung einer nachhaltigen Adressdatei, egal ob Sie Neukunden oder z.B. Vertriebspartner suchen.
- bei der **NEUKUNDENAKQUISE UND PERMANENTEN TERMINIERUNG** Ihres Aussendienstes. Denn Sie wissen ja, nur wer wirklich regelmäßig beim Kunden ist, hat auch Erfolg! Sie können sich auf Ihre Stärken konzentrieren und den Kunden vor Ort betreuen. **ERHÖHTE PRODUKTIVITÄT = UMSATZSTEIGERUNG**
- beim **AUSBAU IHRES AFTER SALE GESCHÄFTES**. Das heißt, ich vereinbare **FOLGETERMINE BEI BESTEHENDEN KUNDEN** und bei solchen, die schon besucht wurden, aber noch der zündende Impuls nötig ist. Dies ist für den Verkäufer selbst oft sehr schwer, da er sich hier am Telefon meist in ein Verkaufsgespräch verwickeln oder abwimmeln lässt.

DURCH EINE PROFESSIONELLE UND PERMANENTE TERMINIERUNG IHRER AUSSENDIENSTMITARBEITER UND DER NACHHALTIGEN ARBEIT IM AFTER SALE BEREICH FUNKTIONIERT IHR VERTRIEB UND SIE ERHÖHEN IHRE ABSCHLUSSQUOTE UM BIS ZU 50%!



Consulting +
Communication

GLEICHZEITIG BIN ICH SPEZIALISIERT AUF:

- den **AUSBAU DES VERKAUFSTEAMS** durch spezielles Headhunting
- **TELEFON-/VERKAUFSSHOPS** mit Spiegeltechnik. Hier prüfen wir: „Was hat es mit mir zu tun, wenn es nicht funktioniert?“
- individuelles **EINZELCOACHING IHRER MITARBEITER**
- Verkaufsunterstützung vor Ort – d.h. ich begleite Ihre Mitarbeiter zum Kunden
- gezielte **Stressprävention/Burn-Out Beratung**. Der Druck im Vertrieb wird immer größer, was bei vielen Verkäufern erhebliche Blockaden hervorruft und somit immer mehr Stress und Frust verursacht.

WAS MACHE ICH ANDERS?

Ich verstehe, wie der Kunde sich fühlt und dementsprechend baue ich die Gesprächsführung auf. Durch meine eigene Tätigkeit über viele Jahre im Außendienst weiß ich, was für den Aussendienstmitarbeiter im Alltagsleben wichtig ist. Ich kenne und verstehe beide Seiten - angefangen bei einem qualitativ hochwertigen Termin bis hin zur effektiven Tourenplanung, die auch bei steigenden Benzinkosten immer wichtiger wird.

Ich arbeite qualitativ hochwertig mit Wiedervorlagen, da wertvolles Adressmaterial für jede Branche immer nur begrenzt zur Verfügung steht. In meiner täglichen Praxis erlebe ich in den Workshops oft, wie unerfahrenes Personal in Kürze das ganze Adressmaterial einer Firma „verheizt“. Die Kunden sind dann erschüttert, weil nichts dabei rumgekommen ist. Nacharbeit ist bei einer verbrauchten Adresse oft lange Zeit nicht möglich, daher ist es wichtig von vornherein auf Qualität statt Quantität zu achten.

MEINE QUALIFIKATION

Seit 25 Jahren im Vertrieb tätig
Handelsfachwirt
zertifizierter Coach
zertifizierte Anti-Stress und Burnout Beraterin

RUFEN SIE MICH AN

und vereinbaren Sie Ihren persönlichen und unverbindlichen Beratungstermin.
Ich freue mich auf Sie!